



# Preços de transferência interna

João Carvalho das Neves

Economista e Revisor Oficial de Contas

Professor, ISEG

Sócio: Neves, Azevedo Rodrigues e Batalha, SROC

Email: [jcneves@iseg.utl.pt](mailto:jcneves@iseg.utl.pt) ou [jc.neves@sapo.pt](mailto:jc.neves@sapo.pt)

Página Web: [www.iseg.utl.pt/~jcneves](http://www.iseg.utl.pt/~jcneves)

# Administração dos PTI's

# NEGOCIAÇÃO

# ARBITRAGEM E RESOLUÇÃO DE CONFLITOS



# Princípios dos sistemas de PTI's

## ☛ FILOSOFIA

- Um instrumento de motivação dos gestores
- e de orientação das decisões no interesse comum
- Não é um instrumento contabilístico nem fiscal

## ☛ OBJECTIVOS

- Avaliação do desempenho do centro
- Convergência dos objectivos e decisões
- Informação relevante para decisão e avaliação

## ☛ CARACTERÍSTICAS

- Simples de perceber
- Fácil de administrar

# Métodos de fixação dos PTI's

- ✚ Base de custo
- ✚ Custo real
- ✚ Custo total
- ✚ Custo puro
- ✚ Uma fase (componente)
- ✚ Um único preço
- ✚ Base de mercado
- ✚ Custo standard
- ✚ Custo variável
- ✚ Cost plus
- ✚ Duas fases (componentes)
- ✚ Dois preços

# ● Preço de Mercado Ajustado?

## - Condições Necessárias -

- ✚ Existência de mercado
- ✚ Existência de preço de mercado
- ✚ Existência de liberdade de escolha
- ✚ Nem o comprador nem o vendedor estejam demasiadamente dependentes da transferência interna
- ✚ Não exista excesso de capacidade produtiva na empresa e na indústria

# ● Situações de restrição na compra e venda

## ✚ Mercados limitados

- Dependência de uma das partes do volume interno de transacções
- Excesso ou falta de capacidade da industria

## ✚ Falta de preços de concorrenciais

- Preços publicados
- Preços de leilão
- O comprador compra no exterior
- O vendedor vende no exterior