SAP

Sistemas

Aplicações e

Produtos



Samuel Janes
Principal Business Developer
SAP Portugal



A SAP hoje:





SAP AG em 2009 teve um volume de facturação de: €1025 Milhões

- Mais de 95,000 Empresas no mundo têm software SAP
- Temos mais de 25 soluções de Industria
- Cerca de 43,000 colaboradores

12 milhões de utilizadores em mais de 120 países a...

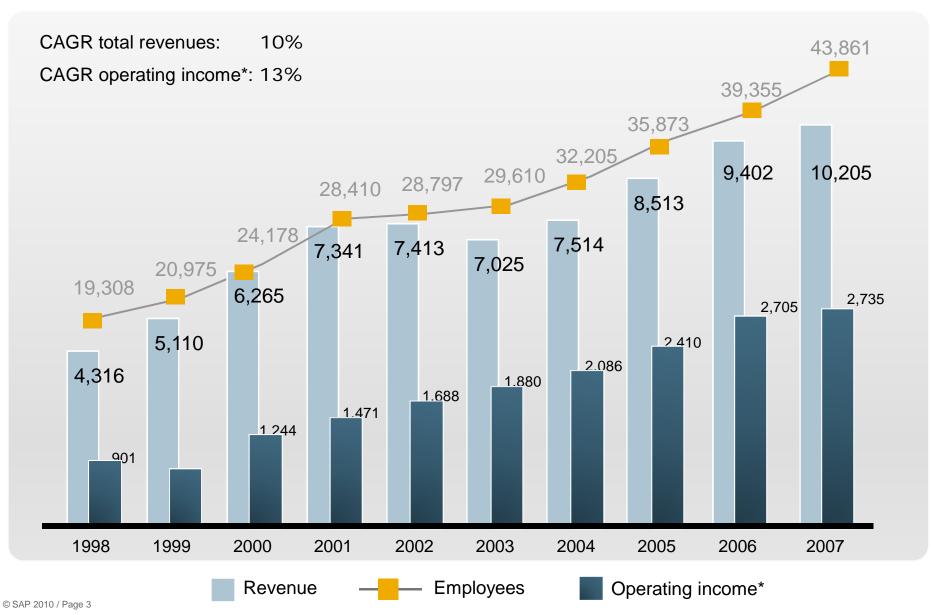
- Integrarem os seus processos de negócio
- Aumentarem a sua capacidade de competição
- Obter um melhor Retorno do Investimento com um menor custo de posse

Portugal

- Está presente desde 1993;
- 107 Colaboradores (Nov, 2010);
- Mais de 2500 Organizações (Públicas & Privadas), utilizam as nossas soluções

Números dos últimos 10 anos...







O que é um ERP?



ERP: Entreprise Resource Planning

ou seja: Planeamento de Recursos Empresariais

Para começarmos a entender o ERP, é importante per se que ele não possui nenhuma ligação directa com a sua sigla.

Esqueça a palavra planean entre e az so,

e esqueça a palav ro, ce descartável

Mas lembre-se da la le mesarial

Ele serve para integrar todos os departamentos e funções de uma Empresa ou Grupo Empresarial num simples sistema de computador que pode servir todas necessidades particulares de cada uma das diferentes áreas: Financeira, Recursos Humanos, Produção, Armazém, Conselho de Administração, etc...

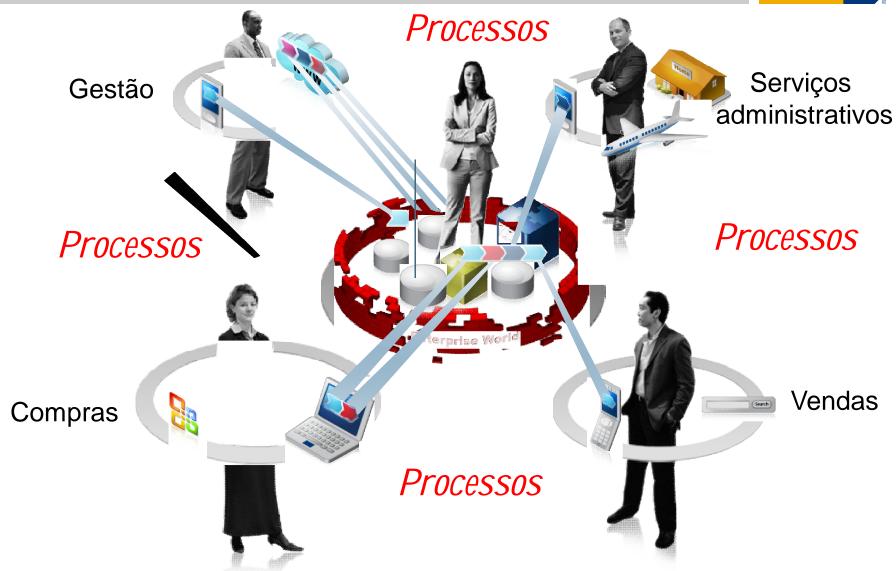


Antes do ERP

existe a EMPRESA

A Empresa





Dentro da Empresa tem de haver comunicação





Mas a evolução é permanente





Página Principal Sobre o dicio	nário Como consulta	r Abreviaturas Gramátic
Cacordo 6 6 Ortográfico: aAO Antes dAO Dep	oois	
evolução	Ver Definição	Pesquisar nas definições
evolução s. f.		
Sabia que? Pode consultar o signif Experimente!	icado de qualquer palavra (abaixo com um duplo clique.
evolução s. f.	ata (nava mudavam da fa	umantura au da direacida V
 Movimento de tropas, de navios Nova fase em que entra uma id Desenvolvimento ou transforma Movimento (em exercício ginást 	eia, um sistema, uma ciênc ção gradual e progressiva	ia, etc.
🔷 5. Crescimento; desenvolvimento;	aperfeiçoamento; exercício	0.

Evolução



Nos negócios e na forma de os fazer

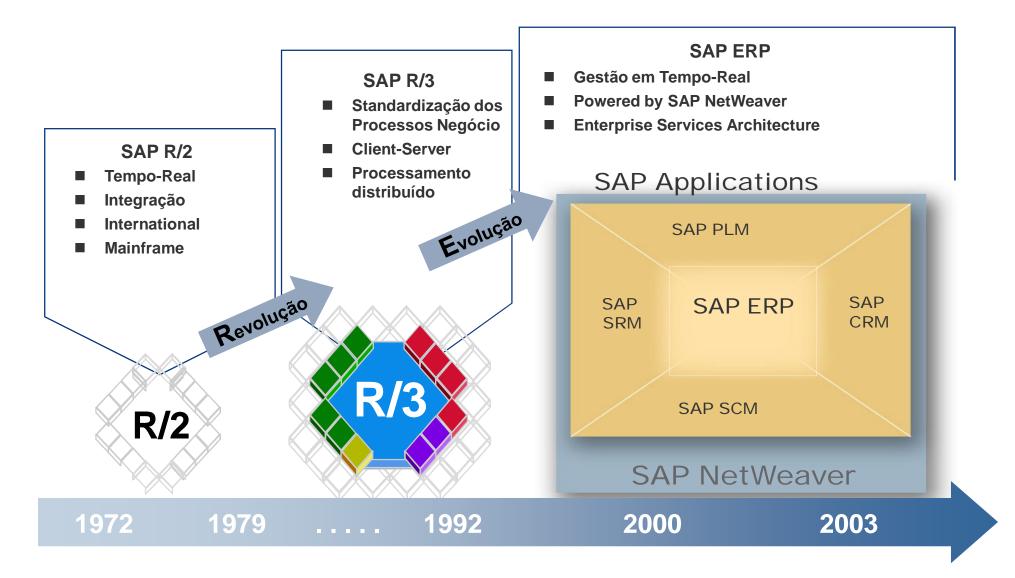
> As Empresas adaptam-se e evoluem

> A Legislação muda

Tudo à nossa volta evolui

Evolução do ERP == Evolução do Negócio





Breve história das soluções SAP ERP







Mapa da Solução

SAP ERP - Mapa de Solução



Serviços ao Utilizador Final

Análises	Análises Financ	eiras	Análises Operacionais				Análises RH			
Financeira	Financial Supply Chain Management	Tesourar	ia	Contabilidade Financeira			Contabilidade Analítica		e Governo de Sociedades	
Gestão Capital Humano	Gestão de Tale	ntos	tos Gestão de Pro		rocessos F	RH Gestã		iestão d	tão de Recursos	
Procurement e Exec. Logística	Procurement		Gestão de Stocks e de Armazéns		Logística Inbound e Outbound		Gestão de Transportes			
Desenv.Produto Manufactura	Planeamento de Produção		Execução de Produção		Desenvolvimento de Produto		Gestão de Dados Ciclo-de-Vida			
Vendas e Serviço	Gestão de Ordens o	de Venda	Venda Pós Venda		a e Serviço		Professional-Service Delivery			
Serviços Corporativos	Real Estate Management Management Management	Po	estão ortfolio ojectos	Gesta Viage	ao de	Ambient Higiene Segurar	e G	estão d Qualidad		Global Trade Services

Utilizadores de Negócio Simplificação do SAP ERP





SAP ERP Centros de Trabalho

Acesso por Função a aplicações e tarefas "core"





Empurrar a informação e conteúdos relevantes para os utilizadores.

Portais por Função

Produtividade e Eficiência do Utilizador Final



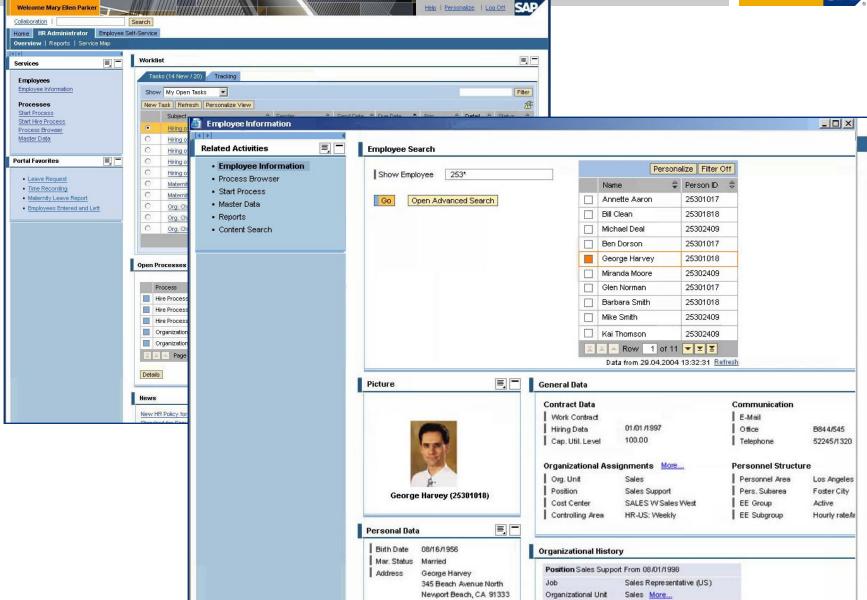
A Informação relevante para a tomada de Decisão à distância de um clique!



Portais por Função

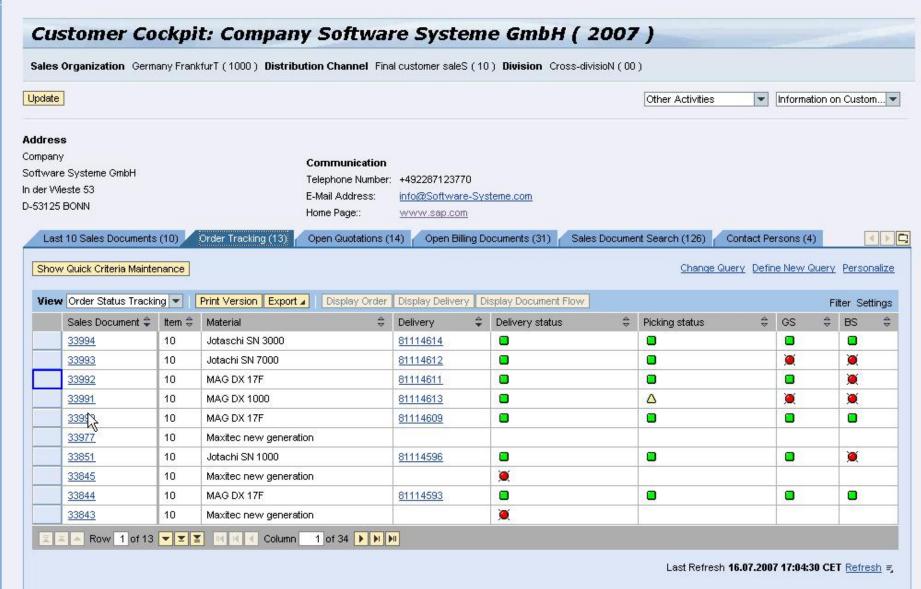
Administrativo RH





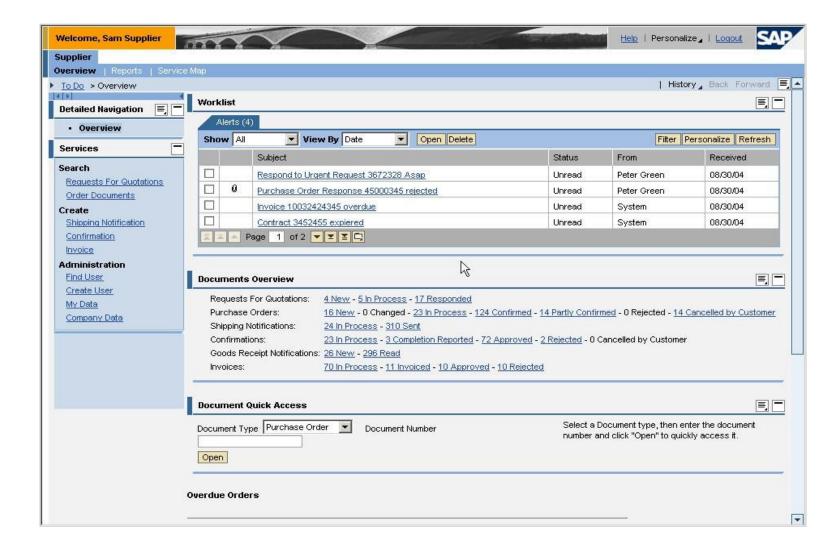
Cockpit de Clientes





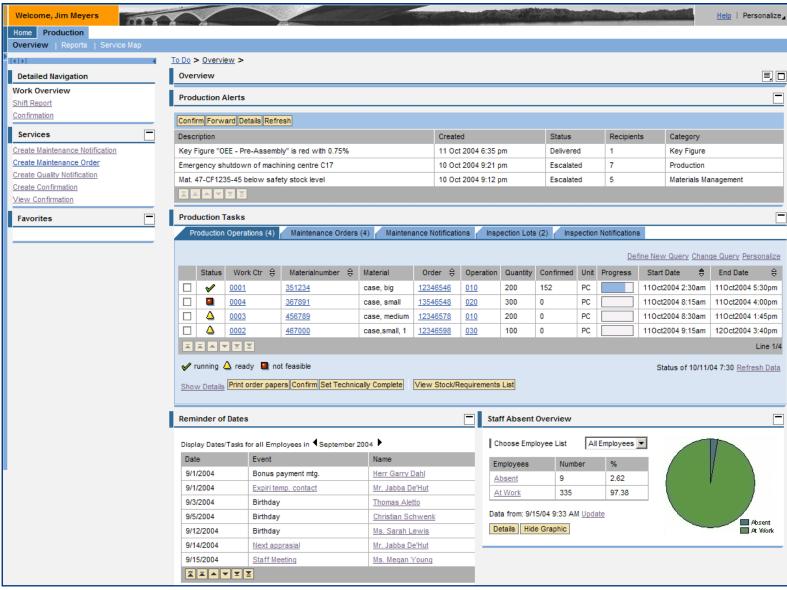
Portais por Função Fornecedor





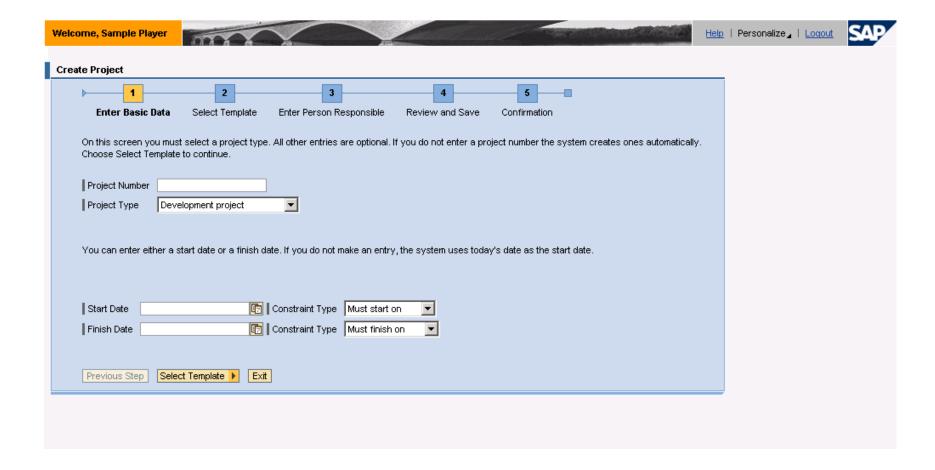
Portais por Função Supervisor de Produção





Processos Guiados



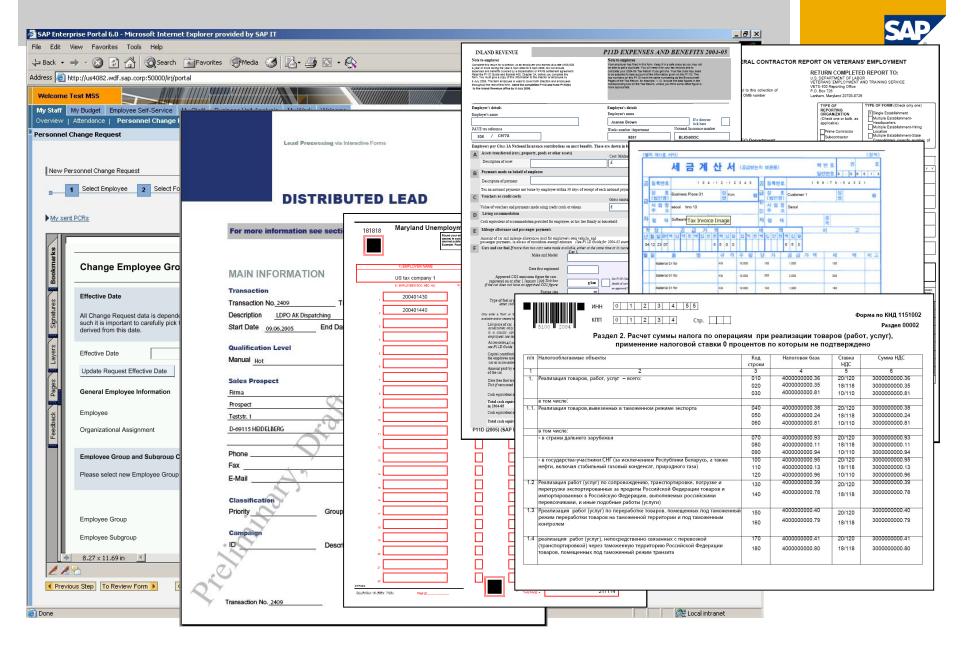


Formulários Interactivos



	GlobalCorp development & enginee	100000		Date Jun 2	2 2006
100			Current	Date Jun 2	3, 2500
			Req. Nu	mber 5	3503
onto	ry Requisition				
Invento	19 110-4	Ship T	0		
Ordered By					
Cust. Number:	123456		Name:		
	123456 Advanced Components 125 New Haven Ave.		Address:		
City State:	Nicago, it.		ZIP:		
	50672 Mr. Kel Varsen		E-mail:		
E-mail:	ovarsen@AdvComp.com				
		Quantity	In Stock	Unit Price	Amount
Part No.	Description Bottom Cover of Gear Hub assembly	Quanty	1	\$17.50	\$0.00
1001-45A Terms and Cond				Total	\$0.00
C Cash	mons		Г	State Tax @ 0.00%	\$0.00
C Codt			27.00	odoral Tax @ 0.00%	\$0.00
				Shipping Charge	
				Grand Total	\$0.00
Add Community	í				
Add Comments	GitasCop * 121 for fact factors			Email	i Requisition Requisition
Authorized By	ContactCop * 133, Any Asia * Any Toese * Any Conzector * No. Conzector * No. Congress to the warright Stress to Company names and Company Signals to the warright Stress to Any Toese * No. Any Conzector * No	Nove 11.222.223	Fax: 111,272,000s *-	Email	Requisition

Exemplos de Formulários Adobe



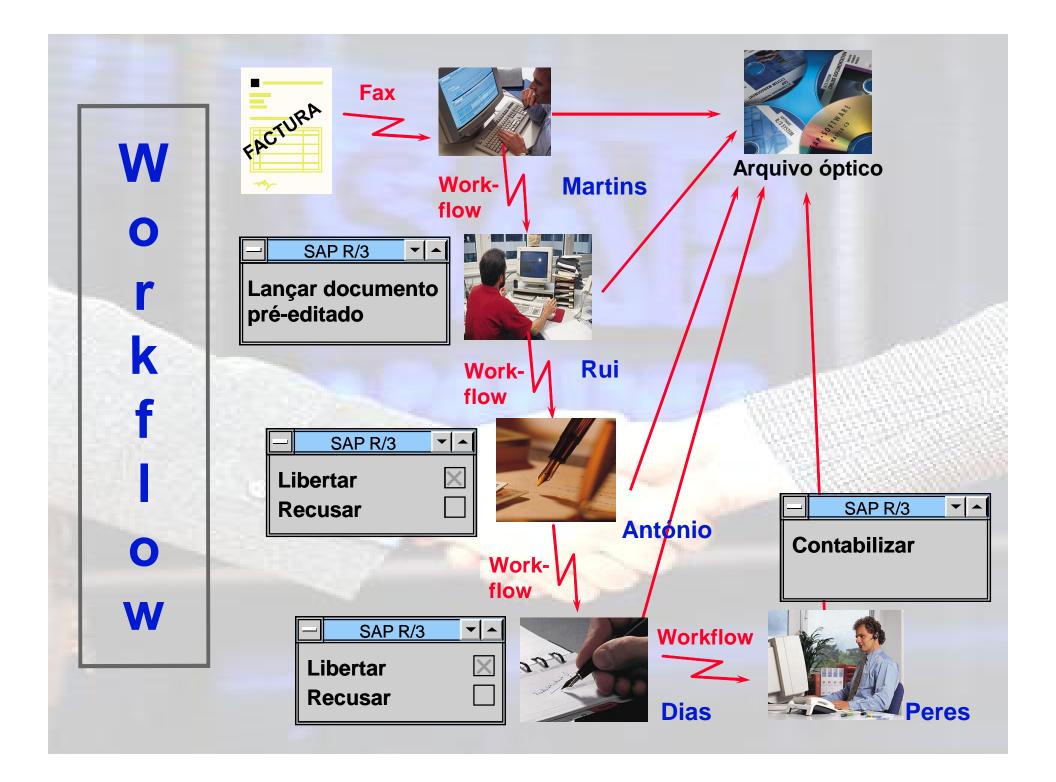




Um exemplo de integração:







Dados -> Informação -> Conhecimento



Business Objects

Formatação dos dados num armazém de informação (fora do sistema operacional)

BI/BW

Combinações, pesquisas e apresentação...

CONHECIMENTO

INFORMAÇÃO

Extracção dos dados transaccionais que reflectem as operações do dia a dia

Operational system SAP ERP

DADOS

Como nasce a Informação a partir dos dados: um exemplo...



Sr. Director, este mês, vendemos 1M€ na zona Sul.

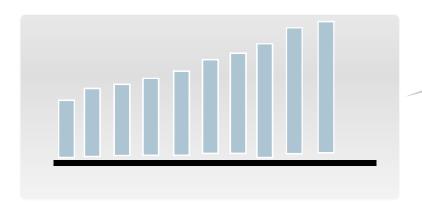
Isto é um Dado simples.

Sr. Director, este mês, vendemos 5M€ na zona Norte.

Isto é um outro Dado simples.

Isto é Informação

- O Director **pensa**: facturámos 6M€ este mês, mais 10% que o mês passado.
- O Director olha para os dados históricos, **pensa** outra vez e **conclui**:



Isto é Conhecimento

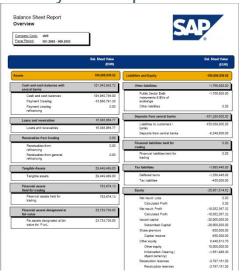


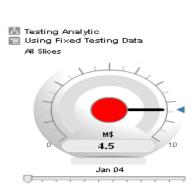


Informação: extração, combinação e apresentação,

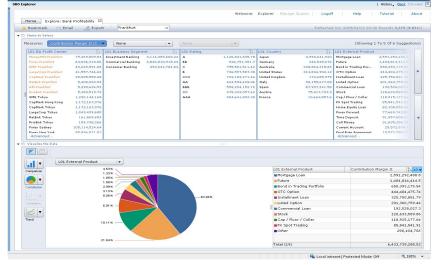








SBO Explorer





Better Business Insight

- visualize KPI's
- Profit Centre Performance
 - Pixel Perfect Reporting
 - Fast Exploration

XCELSIUS



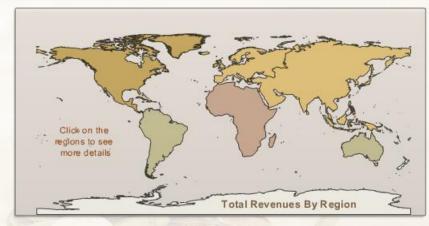
Demonstração de Resultados



Acme Inc.

Consolidated Statement of Income- Q2 - FY 2005 Sample Data

Company ABC (Thousands \$)	Statement of Q2/04	Q2/05	Variation	
Net revenues	\$4,000	\$5,800	45.0%	
Cost of sales	\$1,789	\$2,500	^{39.7%} 6	
Research and development	\$500	\$750	50.0% 6	
Marketing, general and admin.	\$470	\$650		
Other Expenses	\$23	\$50	117.4% 6	
Operating costs and expenses	\$2,782	\$3,950	42.0% 6	
Operating income	\$1,218	\$1,850	51.9% (i) 40.0% (i) -8.9% (i) 49.7% (i) 49.7% (i)	
Gains (losses) on equity sec.	\$5	\$7		
Interest and other, net	\$45	\$41		
Income before taxes	\$1,268	\$1,898		
Provision for taxes	\$380	\$569		
Net income	\$888	\$1,329	49.7%	



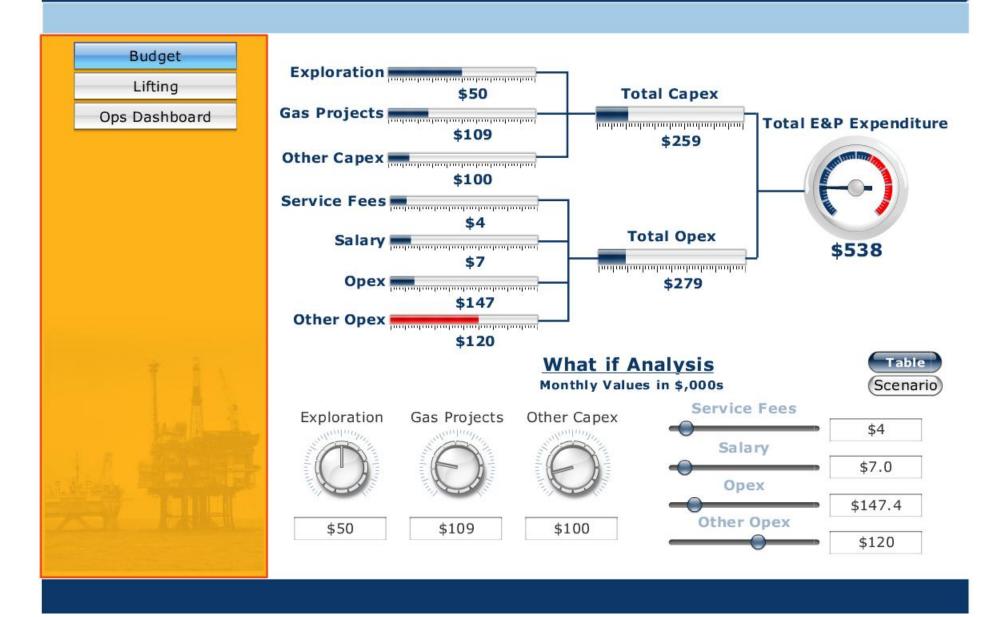


About

2004-2005 Business Objects

Powered by Crystal Xcelsius

E&P Dashboard



BI 2.0: Business Intelligence para o Presente e para o Futuro



Mobile

Interactive reports and dashboards on mobile devices





Reaching business users where they work, anytime.

Live office

Seamless integration of BI into Microsoft Office





Obrigado!

Samuel Janes

Principal Business Developer SAP Portugal

samuel.ferreira.janes@sap.com www.sap.com



Copyright 2010 SAP AG All Rights Reserved



The functionalities of SAP software described in the present document are uniquely and exclusively of an informative nature for the client. The sole purpose is to inform the client of the product and related functionalities.

By all affects this document does not contemplate the acquisition by the end user of the totality of functionalities previously indicated.

The functionalities of SAP software that might be acquired by the Client will be determined in the software usage license agreement. Such agreement must be signed by both parties, SAP and the Client.

No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of SAP AG. The information contained herein may be changed without prior notice.

Some software products marketed by SAP AG and its distributors contain proprietary software components of other software vendors.

SAP, R/3, xApps, xApp, SAP NetWeaver, Duet, SAP Business ByDesign, ByDesign, PartnerEdge and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP AG in Germany and in several other countries all over the world. All other product and service names mentioned and associated logos displayed are the trademarks of their respective companies. Data contained in this document serves informational purposes only. National product specifications may vary.

The information in this document is proprietary to SAP. No part of this document may be reproduced, copied, or transmitted in any form or for any purpose without the express prior written permission of SAP AG. This document is a preliminary version and not subject to your license agreement or any other agreement with SAP. This document contains only intended strategies, developments, and functionalities of the SAP® product and is not intended to be binding upon SAP to any particular course of business, product strategy, and/or development. Please note that this document is subject to change and may be changed by SAP at any time without notice. SAP assumes no responsibility for errors or omissions in this document. SAP does not warrant the accuracy or completeness of the information, text, graphics, links, or other items contained within this material. This document is provided without a warranty of any kind, either express or implied, including but not limited to the implied warranties of merchantability, fitness for a particular purpose, or non-infringement.

SAP shall have no liability for damages of any kind including without limitation direct, special, indirect, or consequential damages that may result from the use of these materials. This limitation shall not apply in cases of intent or gross negligence.

The furnishing of this document shall not be construed as an offer or as constituting a binding agreement on the part of SAP to enter into any relationship. SAP provides this document as guidance only to estimated costs and benefits of the predicted delivery project.

These materials are based upon external and assumptions that are subject to change. These materials present illustrations of potential performance and cost savings, not guarantees of future performance or cost savings. The materials are provided solely for internal review and use by the subject Company. SAP AG and its affiliated companies ("SAP Group") make no representation or warranties of any kind with respect to these materials, and SAP Group shall not be liable for errors or omissions with respect to these materials

The furnishing of this document shall not be construed as an offer or as constituting a binding agreement on the part of SAP to enter into any relationship.

The statutory liability for personal injury and defective products is not affected. SAP has no control over the information that you may access through the use of hot links contained in these materials and does not endorse your use of third-party Web pages nor provide any warranty whatsoever relating to third-party Web pages.