

Cap. 3: Causas e consequências da crise nos INTPA - aula 3

I. Gasto dos consumidores para variedades (A5)

II. Dumping

AG 27/10/20

I. Se é uma empresa vende o seu produto no mercado estrangeiro a um preço inferior ao que vende no mercado nacional.

Ex: VW vende o seu carro no US a um preço inferior ao que vende na Ale.

Só é possível se for muito difícil os consumidores comprarem o produto no estrangeiro e depois trazê-lo p/ o país final.

Ex: custo de transportar um VW dos US \rightarrow Ale + tarifas 10%.

mais do que é o preço mais baixo de um VW no US.

O mesmo não é verdade no caso da France: tanto fazer viagem de comboio p/ France e depois conduzir o carro (custos p/ Ale) \Rightarrow importar é VW fazer dumping em Fr.

II- > gráfico

Nota - dois efeitos opostos devem ser considerados:

- Efeito negativo: as variedades que podem ser vendidas ao preço nacional têm alto nível vendidas com uma margem de lucro menor. \rightarrow P

- Efeito positivo: \uparrow vendas \rightarrow G

2. Suponha que se pague o mesmo preço, seja $P_0 = \$6$, VW vende 1M carros na Ale e 100 mil carros nos US

